

Årsrapport 2003

PSI Group ASA

PSI
Group



Innholdsfortegnelse

Årsberetning for 2003	4
Vellykket strategi - nå skal vi nå våre mål!	7
Om PSI Group	8
Distributøren SymTech Nordic	9
IT-infrastruktur fra iTechnology	10
PSI Systems i Norge og Sverige	12
Kontanter satt i system	14
Effektiv og sikker pengehåndtering	15
Rapporterer elektronisk fra veiene	16
Alt i én koffert	17
Resultatregnskap	18
Balanse	19
Kontantstrømoppstilling	21
Regnskapsprinsipper	22
Noter.....	23
Revisjonsberetning for 2003	32
Styret og konsernledelsen.....	33
Adresser.....	34
Finanskalender.....	35

Årsberetning for 2003

Selskapets virksomhet

PSI Group ASA er et skandinavisk teknologiselskap notert på Oslo Børs og ledende innenfor virksomhetskritiske datafangst løsninger basert på trådløse infrastruktur. Selskapets hovedsegmenter er dagligvarehandel/ detaljhandel og transport/ logistikk/produksjon. Selskapet skal være et attraktivt og innovativt selskap for sine kunder, investorer og ansatte.

Selskapet har hovedkontor på Rælingen utenfor Oslo. Virksomheten i Norge forøvrig utøves på Høvik, på Kolbotn, i Stavanger og på Stange. I Sverige utøves virksomheten i Lund, Ørebro og Stockholm, samt København i Danmark.

Viktige hendelser året 2003

19. november 2002 vedtok generalforsamlingene i PSI AS, iGroup ASA og Cappit ASA å fusjonere. Fusjonene ble gjennomført med rettslig virkning fra 28. februar 2003, og 3. mars 2003 var første noteringsdag for det fusjonerte selskapet på Oslo Børs.

Året 2003 har medgått til rendyrking av kjernevirksomheten, etablering av effektive operative organisasjonsstrukturer, konsolidering og kostnads-tilpassning. Samtidig har selskapet lyktes i sitt markedsarbeid og med sine strategiske disposisjoner.

Den vesentligste hendelsen i 2003 var avtalen med NorgesGruppen vedrørende leveranser av komplette Cash Management løsninger, basert på produkter fra CashGuard AB, til NorgesGruppens egne eide butikker. Det er også muligheter for tilsvarende leveranser til NorgesGruppens tilknyttede butikker.

I tilknytning til dette prosjektet etablerte selskapet et strategisk eierskap for å sikre leveransene og for å kunne oppnå en bredere distribusjon i Skandinavia ved å erverve aksjer i underleverandøren CashGuard AB, notert på børsen i Stockholm.

Parallelt arbeidet styre og ledelse med selskapets skandinaviske strategi med mål om sterkere representasjon i det svenske dagligvarehandel/ detaljhandel markedet, hvilket, ved årsskiftet, materialiserte seg i ytterligere en strategisk viktig hendelse for PSI Groups fremtid. Ervervet av Antonson Gruppen AB, Sveriges største leverandør til dagligvare-/detaljhandelssegmentet, medfører at PSI konsernet blir den klart ledende aktør i det skandinaviske markedet.

PSI Group ASA har gjennom året solgt flere virksomheter som ble vurdert å ligge utenfor selskapets kjerneområde. Disse var iSolutions AS i Stavanger, 51% andel av Cappit A/S i Århus, Input AS i Sandefjord og Netshop AS/AB. I tillegg er det avviklet 5 juridiske enheter i Norge og Sverige.

Regnskapet for året 2003

PSI Group konsern oppnådde en omsetning på MNOK 337,1 millioner i 2003 som er en økning fra MNOK 179,4 (proforma MNOK 396,2) for 2002. For året ble resultatet etter skattekostnad for konsernet et overskudd på MNOK 7,7 millioner sammenlignet med et overskudd på MNOK 4,9 (proforma minus 11,9) i 2002.

Morselskapets resultatet etter skattekostnad ble et overskudd på MNOK 15,5 mot et underskudd på MNOK 17,5 millioner i 2002.

Likviditetsbeholdningen i konsernet var ved utgangen av året på kr. 12,1 millioner, herav bundne midler på kr 4,7 millioner. Egenkapitalandelen var 47,5%. Selskapets likviditet og soliditet er tilfredsstillende.

Selskapet har i løpet av 2003 gjennomført flere kapitalforhøyelser. I forbindelse med det utstrakte samarbeidet med CashGuard AB, inngikk selskapene en avtale som medførte gjensidige rettede emisjoner tilsvarende 5% av PSI Group ASAs verdi. 1. oktober ble det således utstedt 5,3 millioner aksjer til CashGuard AB til kurs kr 1,49. Motsvarende tingsinnskudd var 3,1 millioner aksjer i CashGuard AB til kurs svenske kr 2,86. 12. november ble det gjennomført en rettet emisjon mot gruppe investorer på i alt 11 millioner aksjer til kurs kr. 1,50. Formålet med emisjonen var forestående erverv av Antonson Gruppen AB. 11. desember ble det gjennomført en rettet emisjon mot konsernsjefen vedrørende et konvertibelt lån samt en emisjon mot minoritets eierne i PSI Production AS for å oppnå 100% eierskap. Totalt ble det utstedt 3,6 millioner aksjer til kurs kr 1,52 i denne transaksjonen.

Det har blitt inngått avtaler om erverv av 0,6 millioner A-aksjer i CashGuard AB. Denne opsjonen ble utøvet 6. januar 2004. Videre har ansatte innløst opsjoner. Disse kapitalforhøyelsene er ikke registrert ved årsskiftet.

Sammenlignbare tall for 2002 referer seg til som om det regnskapsmessige virkningstidspunktet for fusjonene mellom Cappit ASA/ iGroup ASA og PSI AS/ Cappit Solutions AS, var 1. januar 2002.

Det er utarbeidet en egen note 18 som viser proforma sammenlikningstall for året 2002.

Styret har vurdert at grunnlaget for fortsatt drift er tilstede, og årsregnskapet er utarbeidet under forutsetning om fortsatt drift.

Etter styrets oppfatning gir det fremlagte resultatregnskapet med tilhørende balanse og noter et riktig uttrykk for selskapets stilling og resultater av virksomheten i år 2003. Utover det som fremgår av årsoppgjøret kjenner ikke styret til andre forhold som er av betydning for å bedømme selskapet.

Omsetning og EBITDA fordelt på forretningsområde:

Tall i TNOK	Auto-ID	IT-Infrastruktur	Distribusjon	PSI Group ASA	Sum
Omsetning	177 802	84 395	73 414	1 500	337 111
EBITDA	8 954	1 742	-1 505	-4 596	4 595

Omsetning og EBITDA fordelt på land:

Tall i TNOK	Norge	Sverige	Danmark	PSI Group ASA	Sum
Omsetning	247 200	70 583	17 828	1 500	337 111
EBITDA	7 669	3 201	-1 679	-4 596	4 595

Segmentinformasjon

PSI Group konsernet er organisert i tre operasjonelle virksomhetsområder:

- Auto-ID & datafangst løsninger
- IT-infrastruktur og basis IT-teknologi
- Distribusjon av Auto-ID & Datafangst produkter

Ansatte

Som følge av markedssvingninger og salg av virksomheter gjennom året 2003, har antall ansatte i løpet av året blitt redusert fra 202 til 167 ved utgangen av 2003 med reduksjon i antall ansatte ved begynnelsen av 2. kvartal og med økning av antall ansatte i 4. kvartal. Personalressursene og fordelingen av disse fremstår slik ved utgangen av året:

Adm/øk	Salg	Logistikk	Tjenester
15	63	22	67
Menn	Kvinner		
146	21		
Norge	Sverige	Danmark	
131	33	3	
ASA	Auto-ID	Distribusjon	Infrastruktur
4	115	18	30

Godtgjørelse til administrerende direktør i selskapet har vært kr. 706 461 i regnskapsåret. Verken konsernsjef eller øvrig konsernledelse har pensjonsavtaler, eller vil motta pensjonsytelser fra selskapet.

Det er ingen ansatte representanter i selskapets styre.

Miljøforhold

Arbeidsmiljø i selskapet betegnes som godt. Som kontorbedrift forurenses selskapets virksomhet ikke det ytre miljø. Det totale fraværet i bedriften er beregnet til 1,2% hvilket vurderes å være normalt for denne type virksomhet. De ansatte har ikke vært utsatt for skader eller ulykker i løpet av året.

Det er ikke iverksatt miljøpåvirkende tiltak i 2003. Enkelte datterselskaper selger og lagrer produkter som er klassifisert som miljøskadelige dersom de ikke håndteres i henhold til forskifter. Derfor har selskapet fokusert på dette og respektive datterselskaper har avtaler med autoriserte returorganisasjoner.

Likestilling

Konsernet har som mål å være en arbeidsplass der det råder full likestilling mellom kvinner og menn. Konsernet har i sin policy innarbeidet forholdet rundt likestilling som tar sikte på at det ikke forekommer forskjellsbehandling grunnet kjønn i saker som for eksempel lønn, avansement og rekruttering. Selskapet har tradisjonelt rekruttert fra miljøer hvor antall kvinner og menn er jevnt representert.

Av selskapets 167 ansatte ved utgangen av året er 121 kvinner. Det er ingen kvinner i styret, konsernledelsen eller ledende stillinger forøvrig. Dette er årsaken til at gjennomsnittelig årslønn for kvinner på kr 265 000 er vesentlig lavere enn for mannlige ansatte hvor tilsvarende tall er kr 364 000.

For konsernets kvinnelige selgere er gjennomsnittelig årslønn kr 438 400.

Selskapets mål om en kvinneandel på 25% i styret og konsernledelsen bør kunne oppnås innen rimelig tid forutsatt respektive posisjoner skal rekrutteres på nytt.

Ved ellers like forhold vil en person av det underrepresenterte kjønn bli foretrukket ved nyansettelser. Konsernet legger vekt på at mulighet for utdanning og forfremmelse skal være kjønnsuavhengig.

Aksjonærforhold

Selskapet hadde pr 31. desember en aksjekapital på NOK 12 585 674,00, fordelt på 125 856 740 aksjer pålydende NOK 0,10. Av tildelte 5 000 000 opsjoner er 3 283 333 fremdeles utestående opsjoner med en innløsningskurs på NOK 1,-. 1 216 667 opsjoner er innløst i perioden, hvorav 816 667 ikke ble registrert før årsskiftet. 500 000 opsjoner er bortfalt som følge av avsluttet ansettelsesforhold eller styreverv.

Antall aksjeeiere i selskapet pr 31. desember var 4 347. De 20 største aksjonærene representerer ca 55% av den totale aksjekapitalen. Det var 116 utenlandske aksjonærer ved årsskiftet som representerte ca 15,7 millioner aksjer eller 12,5%.

Det har vært god likviditet i aksjen gjennom 2003 - spesielt siste halvår. I løpet av året ble 245 139 373 aksjer til en verdi av kr 361 148 445 gjennom 9 341 handler som gir en gjennomsnittlig aksjekurs på NOK 1,47. Gjennomsnittlig verdi pr handel utgjorde kr 38 663,-.

Selskapet tilfredsstiller de annonserte krav for "Match" listen i henhold til børsens nye modell for segmentering av de børsnoterte selskapene (minimum 10 handler pr. dag). Selskapet vil også følge kravene til omfang og distribusjon av informasjon slik at selskapet vil oppnå Oslo Børs Informasjonsmerke.

Viktige hendelser etter årsskiftet

Norgesgruppen

PSI Systems AS meldte 23. juni om rammeavtale med Norges største dagligvarekjede vedrørende løsninger for elektronisk kontanthåndtering på kassapunktene. Den 3. november mottok PSI Systems AS melding fra NorgesGruppen, som etter gjennomført testperiode har besluttet å installere Cash Management løsninger i sine egneide butikker Spar, Kiwi og Meny-Ultra jfr nevnte rammeavtale. Cash Management løsningen inkluderer en sentral programvare som gir NorgesGruppen detaljert kontroll over kontantbeholdningen i alle deres butikker, og CashGuard kontantsikringssystem i alle butikkens kassepunkter.

Leveransene har startet i 1. kvartal 2004. Det forventes en økende leveransetakt utover i 2004. Det tas sikte på utrulling til ca. halvparten av butikkene i 2004 og de resterende butikkene i 2005. NorgesGruppen vil videre anbefale avtalen for de tilknyttede butikkene i NorgesGruppen.

CashGuard AB

I henhold til tidligere meddelelser har PSI Group ASA gjennomført et betydelig engasjement vedrørende det svenske børsnoterte selskapet CashGuard AB. CashGuard er PSIs viktigste - og eneste leverandør innenfor konseptet elektroniske kontanthåndterings-systemer.

Med dette eierskapet, i tråd med Selskapets forretningsidé, ønsker PSI Group å delta i utformingen av CashGuards distribusjonsstrategi i Skandinavia.

Pr 31. desember eier Selskapet 12,6% av utestående aksjer og 25,6% av stemmene og er største aksjonær i CashGuard AB. 6 451 095 aksjer (herav 0,4 million A-aksjer) er ved årsskifte bokført til MNOK 27,2. Markedsverdien 31. mars 2004 er MNOK 47,8

På CashGuards ekstra ordinære generalforsamling 21. januar ble Ivar Formo og Lars Grönberg valgt inn i styret. Sistnevnte som styreleder.

Fremtidsutsikter

Selskapet forventer en god vekst i omsetning og resultat i 2004. Antonson ervervet vil styrke vår markedsposisjon i Sverige og forventes å gi et positivt bidrag til konsernets resultater. Operative prosesser mht synergieffekter mellom PSI Systems AB og Antonson Gruppen AB er iverksatt.

Det forventes et høyt aktivitetsnivå i begge hoved-segmenter - detaljhandel/dagligvarehandel og transport/logistikk/produksjon i hele 2004. Satsning i Danmark innenfor dagligvarehandel/detaljhandel segmentet vil vurderes fortløpende. Finland vil kunne vurderes; i første omgang vedrørende distribusjonsvirksomhet idet våre ledende produsent leverandører ønsker dette.

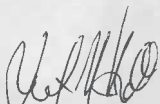
Selskapet har som målsetting å fortsatt være delaktig i industrielle muligheter med våre virksomhetsområder, der dette klart ivaretar aksjonærenes verdier. Hovedfokus for 2004 vil imidlertid være resultatoppnåelse basert på eksisterende virksomheter.

Forslag til disponering av årsoverskudd

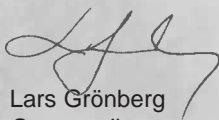
Styret vil foreslå for generalforsamlingen følgende disponering av overskuddet for 2003:

Årsoverskudd:	kr. 15 536 422
Til opptjent egenkapital:	kr. 15 536 422


Rælingen 31. mars 2004



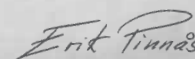
Leif Flemming Bakke
Styrets leder



Lars Grönberg
Styremedlem



Ivar Formo
Styremedlem



Erik Pinnås
Konsernsjef

Vellykket strategi - nå skal vi nå våre mål!

Til alle våre aksjonærer!

Igjen har det vært et begivenhetsrikt år for alle ansatte i PSI konsernet i 2003. Fjorårets vellykkede fusjonsprosesser har satt seg, og ytterligere strategiske milepæler er nådd.

Selskapets ansatte i Norge, Sverige og Danmark har i 2003 vunnet markedsandeler og signert betydelige avtaler i våre viktigste kundesegmenter.

Gjennom året har vi spisset våre satsningsområder, og virksomheter utenfor vår hovedfokus er solgt eller avviklet. Dette har medført at antall ansatte i løpet av året ble redusert fra 202 til 167. Ved inngangen til 2004 ble vi dog eiere av Antonson Gruppen AB i Sverige, og vi teller med dette ervervet ca 270 ansatte - samtlige innenfor vår kjernevirksomhet.

Med ervervet av Antonson Gruppen AB vil selskapets organisasjon og fokus på våre viktigste markedssegmenter, detaljhandel og transport/logistikk/produksjon, bli ensartet i både Norge og Sverige. Antonson Gruppen AB og PSI Systems AB vil integreres så snart som mulig, og den samlede virksomheten vil få navnet PSI Antonson AB.

Antonson Gruppen AB med sitt norske datterselskap Antonson AS i Fredrikstad, viser en positiv utvikling og ledelsen tar aktive grep for å implementere PSI Groups overordnede strategi i Sverige. Antonson Gruppens landsdekkende salgs- og serviceorganisasjon er viktig for å nå vårt mål om også i Sverige å få muligheten til å utføre service på CashGuard installasjonene. Ambisjonen er også å kunne selge CashGuard løsninger i Sverige, og Norden for øvrig, på samme måte som vi beviselig har lyktes med i Norge.

Gjennom året har vi vært igjennom flere organisasjonsendringer. Jeg er imponert av organisasjonens evne til å absorbere endringer og nye strukturer, uten å miste fokus på daglig drift, samt alltid å være med å bidra til at vi skal nå våre felles målsetninger. Utvilsomt vil endringer være en del av hverdagen til selskapets ansatte også i tiden fremover.

I 2004 blir det særlig våre svenske kolleger som vil måtte forholde seg til en ny hverdag. Integrasjonen og prosessene med å ta ut det beste fra både PSI Systems AB og Antonson Gruppen AB er iverksatt. Det vil ikke komme overraskende på oss om PSI Antonson AB vil få en høyere omsetning enn sitt søsterselskap i Norge i 2004.

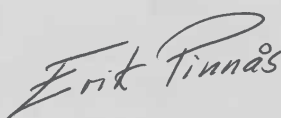
Selskapene i PSI konsernet er godt posisjonert i markedet fremover. Vi er en foretrukket partner når større Skandinaviske prosjekter skal gjennomføres innenfor våre markedsområder. Når det gjelder strekkodeteknikk, datafangst og trådløs kommunikasjon for profesjonelle mobile arbeidsstyrker, har selskapet en unik posisjon i markedet. Vi har de beste produktene og løsningene, og vi har det mest kompetente utviklingsmiljøet innenfor vår nisje.



Vi har oppnådd våre strategiske mål, hvilket også vil gi oss en utfordring mht ntidig oppfølging og måling av ressursforbruk i våre virksomheter. Arbeidsoppgavene er mange, og tempoet er høyt i alle nivåer i våre selskaper. Effektivitet og rasjonell drift er helt avgjørende i et krevende marked, og vi gjør alle vårt ytterste for å leve opp til våre kunders forventninger.

Flere i ledelsen har frem til nå hatt doble funksjoner i konsernet, og i takt med selskapets utvikling og vekst øker behovet for en profesjonell og fokusert ledelse.

Vi vil i nær fremtid styrke konsernets ledelse hvilket vil gi økt fokus på effektivisering, ressursforbruk, lønnsomhetsanalyser og ikke minst ledelse som fag. Jeg forventer at dette vil medføre at våre strategiske beslutninger og økonomiske målsetninger blir innfridd, og at alle selskaper i konsernet skal fremstå som effektive og moderne bedrifter med beslutningsdyktige ledere og gode arbeidsmiljøer.



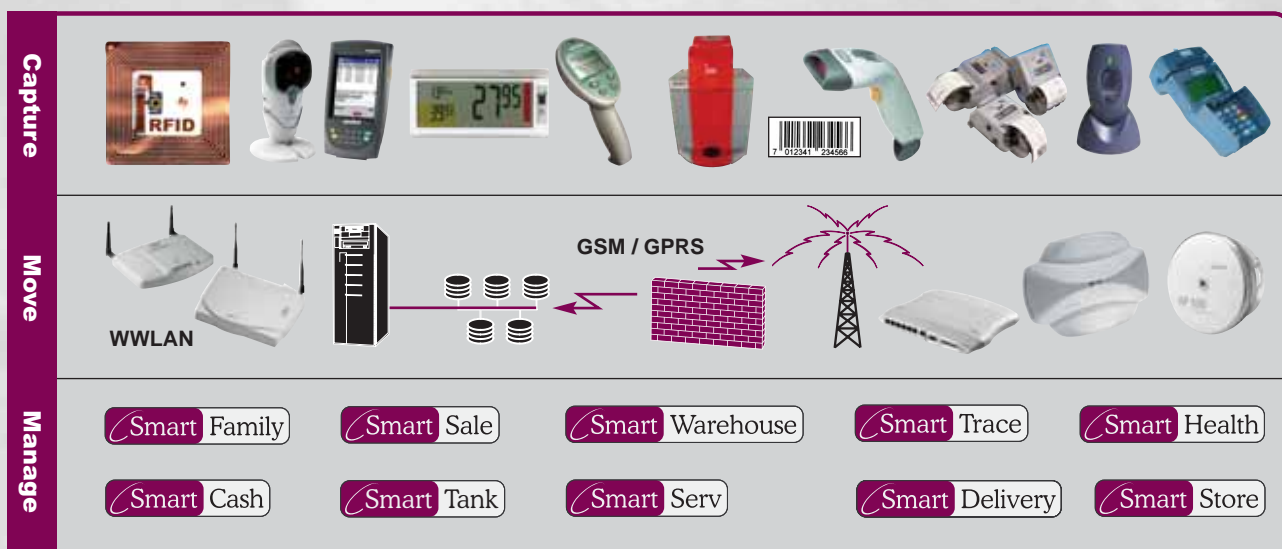
Erik Pinnås
Konsernsjef PSI Group ASA

Om PSI Group

PSI Groups forretningsmodell

PSI konsernet er Skandinavias ledende selskap innenfor virksomhetskritiske løsninger basert på datafangst (**Capture**). Vi er best på dette. Vi er også best på å transportere (**Move**) og behandle (**Manage**) data som registreres via våre automatiske identifikasjons systemer - det være seg strekkodeteknikk, identifikasjon via radiosignaler (RFID) eller avansert gjenkjenningsteknologi for mynt og sedler. Våre løsninger fanger data der de oppstår og transporterer og integrerer dataene slik at de gir meningsfylt realtids informasjon for våre kunder.

Vi vil selvfølgelig at alle interessenter i selskapet, aksjonærer, kunder, leverandører og ansatte, skal ha kunnskap om vår forretningsidé. Nedenfor fremstår vår forretningsidé skjematisk. Vi representerer verdens-ledende produkter innenfor datafangst (**Capture**) og kommunikasjon (**Move**). Kjernen i våre løsninger utgjøres av vår egen applikasjonsfamilie (**Manage**).



Strategi og inntektsmodell

Strategien vi har lagt for å kunne opprettholde vår ledende posisjon, og for å skape så høye konkurranterkler som mulig, er flerdelt. For det første skal vi kun representere verdensledende teknologiproducenter innenfor våre nisjer og kun med direkte avtaler.

For det andre skal vi selv eie og videreutvikle vår egen applikasjonsfamilie, som utgjør selve løsningstilbudet og kunnskapstærnet til våre kundesegmenter.

Vi anser det også som strategisk viktig å ha et omfattende service og support apparat, som også kan levere rekvisita og forbruksvarer til leverte løsninger. Ettermarkedet utgjør en viktig andel av vår verdiskapning. Med våre egne produksjonsanlegg for etiketter, er vår strategiske posisjon unik mht forbruksvarer.

Sist, men ikke minst, er det strategisk viktig for selskapet å opprettholde og videreutvikle det beste kompetansemiljøet innenfor elektronisk datafangst, mobil kommunikasjon, trådløs infrastruktur og applikasjonsutvikling for håndholdte systemer.



Distributøren SymTech Nordic



SymTech Nordic selskapene i Oslo, Stockholm og København er en selvstendig distributør organisasjon som tilbyr produkter innenfor datafangst, betalingsterminaler og POS-utstyr, samt tilhørende produkter rundt trådløs infrastruktur. Selskapene selger kun til forhandlere i respektive land og ivaretar verdikjedens behov for import- og lager/logistikk funksjoner.

De ansatte i SymTech selskapene, som kun fokuserer på logistikk, produktkompetanse og markedsarbeid sammen med forhandlerene, teller 19 medarbeidere, og fremstår organisatorisk som PSI Groups tredje foretningsområde.



*Tim Jonassen
Country Manager
Norge*



*Freddie Halvardson
Country Manager
Sverige*



*Lars Petersen
Country Manager
Danmark*

SymTechs plass i konsernet:



SymTech har som mål å være totalleverandør til sine forhandlere vedrørende utstyr innenfor skannere/håndterminaler og all relevant maskinvare til kassapunktet (POS-utstyr). I 2003 ble produktsortimentet utvidet med betalingsterminaler.

SymTechs kundedatabase består av mer enn 600 aktive forhandlere i Norden hvor de fleste kategoriseres som Solution Providers eller System Integratorer.

PSI Systems i Norge og Sverige er eksempler på typiske Solution Provider forhandlerene. iTechnology er et eksempel på en System Integrator forhandler. Disse behandles av SymTech på konkurransemessige like vilkår som tilsvarende forhandlere. Det er i 2003 arbeidet hardt med rendyrking av kanalstrategien og SymTechs integritet. Det er i dag vanntette skott mellom SymTech og PSI Systems i forhold til markeds- og prismessig informasjon i kanalen.

SymTech distribuerer produkter fra verdens ledende produsenter med et direkte avtaleforhold til blant annet følgende leverandører:



IT-infrastruktur fra iTechnology

iTechnology

IT-markedet har lagt bak seg tre år med synkende investeringer siden 2000. Konkurransen om kontraktene har vært hard, og mange har tatt store tap i den omstillingsprosessen som har vært nødvendig. iTechnology har klart seg bra og vår kjernevirksomhet har hele denne perioden unngått tap. Vi har omorganisert oss og er i posisjon til å ta en forventet vekst i markedet i 2004.

Trenden innenfor vårt segment ser ut til å gå mot økt mobilitet og dermed også mindre og lettere utstyr. Det vil si bærbare maskiner og trådløse nettverk. Dette setter samtidig nye utfordringer til de virksomheter vi betjener. Ansatte skal bruke samme maskin i flere ulike settinger: hjemme, på kontoret, i møter eller på reise. E-posten skal kunne leses over alt. Tilgang til kontorets dataservert skal være mulig fra alle posisjoner. Vi ser konturene av det virkelig mobile kontor.

Statoil tilbyr nå f.eks. tilgang til trådløst internett mens du fyller bensin og politikere snakker om å bygge ut trådløse aksesspunkt i alle større byer.

Vi ser nye muligheter i denne hverdagen. Våre konsulenter skal ikke lenger bare sette opp statiske nettverk og drifte interne nettverk, PC'er og servere. Vår kunnskap om kommunikasjon, lagring og sikkerhet vil bli ytterligere etterspurt etter hvert som mobiliteten øker.



*Elling Aakre
Direktør iTechnology*



Kunder

iTechnology hadde 1600 aktive kunder i 2003. Våre største kunder finnes i dagligvarehandel (Norgesgruppen), kommuner (Bærum og Oslo Kommune), forsikring (IF/Storebrand), undervisning (Universitetet i Oslo), statlig virksomhet (Statens Vegvesen og Riksrevisjonen), aviser (Dagbladet og Vårt Land), industri (Tomra Systems) og IT (SAP Norge). Øvrige kunder finnes både i disse sektorene og i de fleste andre sektorer.

Våre kunder kjøper ikke bare infrastrukturprodukter som servere, arbeidsstasjoner og nettverksprodukter, men også tjenester vedrørende klargjøring og installasjon av produktene samt daglige driftstjenester. Typisk for disse kundene er et ønske om å ha en mest mulig problemfri IT-hverdag slik at kundens egne ansatte kan fokusere på kjerneoppgaver. Våre konsulenter fungerer som IT-avdeling hos mange av våre kunder.

En egen medieavdeling betjener en rekke kunder innen grafisk bransje.

Produkter

iTechnology er først og fremst en merkeveareforhandler innen IT-infrastruktur. Vi representerer alle de store merkenavnene inne PC'er, servere, skrivere, nettverk og programvare. Vi har sertifiserte konsulenter på de fleste av disse produktene og en vesentlig del av vår omsetning kommer fra levering og drifting av standard maskin- og programvare.

FastSend

FastSend er en meget tidseffektiv måte å sende store datamengder på. Vi har egen avtale med produsenten og har mange store kunder i Norge.



Ola Steen
Salgsdirektør iTechnology



Canto Cumulus

Canto Cumulus er en multimediatatabase hvor en virksomhet kan samle alt som ligger lagret elektronisk i virksomheten: Lyd, bilder, video, presentasjoner, PDF-dokumenter og alle andre dokumenttyper som måtte finnes. I denne databasen er alt søkbart, noe som letter gjenfinning og bruk av materialet. Våre konsulenter har høyeste sertifisering på produktet i Norge, og vi vil tilby en norsk klientversjon i løpet av 2004. Våre kundesegmenter er både aviser, industri-konsern, offentlig virksomhet og SMB markedet generelt.

Printstation

Printstation er et egenutviklet WEB-baset system for bestilling av standardtryksaker. Kommuniserer direkte med bestillers trykkeri, og forenkler bestillingsprosessen.

SCOOP redaksjonssystem

SCOOP redaksjonssystem. iTechnology er eneste forhandler i Norge og betjener i dag ca. 20 aviser.

Leverandører

iTechnology har et nært samarbeid med de alle store merkeleverandørene i Norge. Våre konsulenter gjennomgår hvert år egne sertifiseringsprogram i samarbeid med produsentene. De viktigste leverandørene er:



PC/Servere:

- Apple
- Fujitsu Siemens
- Hewlett Packard
- IBM



Skrivere:

- Canon
- Hewlett Packard
- Lexmark
- OKI
- Xerox
- Epson



Skjermer:

- Apple
- Hewlett Packard
- IBM
- Samsung
- Sony



Nettverk:

- 3Com
- Apple
- Cisco
- SonicWall
- Symbol



Programvare:

- Adobe
- Apple
- Canto
- Citrix
- Hansa
- Microsoft
- Quark
- Wilkenson Scoop

PSI Systems i Norge og Sverige



PSI Systems AS og Antonson AS i Norge samt PSI Systems AB og Antonson Gruppen AB i Sverige, utgjør kjernevirksomheten i konsernet. Selskapenes viktigste markedssegmenter er løsninger til dagligvare/detaljhandel og transport/logistikk/produksjon.



Dagligvarehandel og detaljhandelen

Selvskanning

Et voksende og fremtidsrettet produkt- og løsnings-områder innenfor detaljhandel er selvskanning. Her skanner og registrerer kundene selv sine ønskede varer og legger disse direkte i handleposer i handlevognen. Kunden har kontinuerlig full oversikt over hva som er i handlevognen, både mht priser og antall, samt til enhver tid samlet pris for innkjøpet. Kunden slipper å legge varene på disken før betaling, men tømmer isteden skanneren for informasjon på kassapunktet og betaler skyldig beløp.

Elektroniske hyllekant etiketter

Elektroniske hyllekant etiketter får stadig større utbredelse i Skandinavia og Europa. Istedenfor at butikkbetjeningen må skrive ut og klistre opp prisetiketter med jevne mellomrom på hver eneste varehylle i butikken, monterer man små elektroniske LCD brikker en gang for alle. LCD brikkene, med en batterilevetid på 10 år, kommuniserer trådløst med butikkdatasystemet hvilket medfører at det ikke lenger vil oppstå forskjeller mellom hylleprisene og prisene som skal betales på kassapunktet. Dess mer variabel informasjon myndighetene kreves skal vises for forbrukerne, slik som enhetspriser, vareinnhold, holdbarhet og forpakkingspriser, dess mer lønnsomt og mer effektivt blir systemet. I tillegg kan butikkeieren kjøre tidsdifferensierte priser ved et enkelt tastetrykk.

Vekter, pakkemaskiner og generelt POS-utstyr

Elektroniske vekter og automatiske pakkemaskiner med egne etikettskrivere er det eldste produktområdet i selskapet. Her har vi betydelige markedsandeler i både Norge og Sverige. I tillegg leverer selskapet et betydelig antall produkter innenfor betalings-terminaler og generelt POS-utstyr.



Cash Management løsninger

PSI Systems har levert 800 CashGuard systemer i Norge siden 1999. Systemet er ransikkert og fordi systemet alltid teller riktig og gir tilbake korrekt veksel, er risikoen for svinn minimal. I tillegg elimineres behovet for daglige kassaoppgjør.

Ifm neste generasjon produkter vil vår programvare utgjøre en større andel av løsningen enn tidligere. Nøkkelen er å se på de ulike kontantvalørene som lagervare - lagervarer som skal transporteres, telles og sikres. Kjedeleidelsen får informasjon om hvor mange 100-lapper det er i hvert kassapunkt i hver butikk, og kan styre vekselbeholdning og behovet for kjøp av veksel og pengetransport langt mer effektivt.



Transport, logistikk og lager



Smart Family

Drivkraften for behovet rundt våre løsninger i dette segmentet er våre kunders ønske om å knytte sin mobile arbeidsstyrke online til sine ERP/CRM systemer. Titalls millioner er investert i sentrale backoffice systemer, og kundene ønsker nå full effekt av disse investeringene ved å effektivisere sine mobile medarbeidere.

Kjernen i våre løsninger er å registrere, levere og motta data på det tidspunkt- og på det sted de oppstår - sikkert og nøyaktig.

Håndterminaler, trådløse kvitterings-skrivere og mobile betalingsterminaler er maskinvaren som sammen med vår egen applikasjonsfamilie utgjør løsningene for våre kunder.



Salg

- Mail
- Kalender
- Adressebok
- Salgsstøtte
- Bestilling
- Faktura
- Kontakt



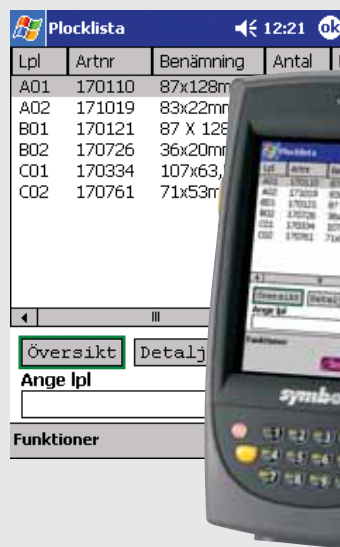
Service

- Arbeidsordre
- Timeregistrering
- Materialforbruk
- Spesifikasjoner
- Tegninger
- Kontrollister



Transport

- Flåtestyring
- Ruteplanlegging
- Track&Trace
- Kart
- Trafikkinformasjon
- Faktura



Kontanter satt i system

NorgesGruppen ASA

I 2003 valgte NorgesGruppen ASA, Norges største handelshus, PSI Systems AS som leverandør av det elektroniske pengesikringssystemet CashGuard, med tilhørende service- og supportavtaler. Utrullingen av systemet startet i 1. kvartal 2004, med en installasjonstakt på ca. 150 enheter pr. måned frem til utgangen av 2005.

NorgesGruppen og PSI Systems samarbeider også om et CashManagement system, en webbasert Business Intelligence løsning, som skal sørge for kontroll og analyser av kontantstrømmer og kontantbeholdninger i butikkene og på kjedenivå.

“Våre analyser viser at investeringen vil gi en rask og god direkte avkastning, samt at systemet vil gi oss enklere og bedre rapporter og planleggingsverktøy. I tillegg kommer sikkerhetsmessige forhold, og systemet muliggjør også mer fleksibel bruk av de ansatte i butikkene. PSI Systems AS ble valgt som leverandør etter en grundig kartlegging av markedet”, sier Prosjektleder Torgeir Abusdal i NorgesGruppen ASA



Om NorgesGruppen ASA

NorgesGruppen ASA er et ledende handelsforetak innenfor daglige forbruksvarer. Konsernet representerer 34 % av dagligvaremarkedet i Norge, med 1810 dagligvare-butikker fordelt på bl.a. kjedene Meny, Spar, Kiwi, Ultra og Joker. I tillegg har selskapet 1050 kiosker og servicebutikker som representerer en markedsandel på 35 % innenfor servicemarkedet. For ytterligere informasjon se: www.norgesgruppen.no

CashGuard pengesikringssystem

CashGuard rasjonaliserer kontanthåndteringen i butikkene. Systemet gir trygghet, kontroll og informasjon om kontantstrømmen og kontantbeholdningen.

CashGuard består i hovedsak av tre deler. Seddelveksleren som betjenes av kassaoperatøren, myntveksleren som betjenes av kunden samt programvaren som integreres med butikkdatasystemet og som styrer kontrollen av kontantstrømmen og kontantbeholdningene i butikken.

CashGuard fungerer sammen med alle betalingsmidler; kontanter, kort og eventuelt en kombinasjon av disse. Seddel- og myntvalørene detekteres elektronisk og innbetalingene avregnes direkte. Kunden får automatisk korrekt veksel tilbake i største mulige valører. CashGuard regner alltid riktig - mennesker kan regne feil - samtidig sparer man mye tid hver dag på kassaoppgjør og kontanthåndtering. Kassaoperatører med nikkelallergi får en ny hverdag.



Effektiv og sikker pengehåndtering



Hydro Texaco AS

Utfordringene rundt kontanthåndtering både hos døgnåpne stasjoner, og hos de som stenger på kvelden er mange. For å sikre dette best mulig, samt å effektivisere pengehåndteringen, har flere stasjonsdriverne sett verdien av et lukket kontanthåndteringssystem. CashGuard sikrer innbetaling, oppbevaring og utbetaling i et lukket system. Alle transaksjoner blir omgjort til elektronisk informasjon og presentert i softwaren "CashGuard Backoffice".

"For meg har CashGuard gjort pengehåndteringen enklere, mer oversiktlig og mye sikrere. Vi får frigjort tid til annet salgsfremmende arbeid og kundene er positive, noen synes til og med det er gøy å putte mynt i mynttårnet!", sier en fornøyd stasjonsdriver Kåre Jonasson på HydroTexaco Gressbanen i Oslo

Om HydroTexaco AS

HydroTexaco ble etablert 1. januar 1995, etter en fusjon mellom Hydro Olje i Norge og Danmark, og Texaco's datterselskaper i disse to landene.

Selskapets viktigste forretningsområder er salg av drivstoff, smøremidler og parafin/fyringsolje til privat forbruk og industri. Totalt har kjeden 305 betjente stasjoner og et godt utbygget distribusjonsnett for levering av parafin og fyringsolje. I tillegg har selskapet et omfattende salg av elektrisk kraft til private forbrukere og til industrien, en egen diesel service kjede - HTD, samt automatkjeden Uno-X. For ytterligere informasjon se: www.hydrotexaco.no

HydroTexaco og CashGuard

I løpet av de 3 siste årene har et 20 talls bensinstasjoner i HydroTexaco kjeden gått til anskaffelse av CashGuard. "Det gjøres oppmerksom på at installering av CashGuard må gjøres i samarbeid med Kjedesentral i HydroTexaco.", sier Kjedeleder Elisabeth Lohk hos Hydro Texaco Detaljhandel.



Ransutsatt bransje

I Oslo økte antall grove ran med over 60% i 2003. Døgnåpne kiosker, bensinstasjoner og butikker med utvidet åpningstid er mest utsatt for uvedkomne.

De aller fleste ranene blir utført mellom kl. 21.00 og 07.00 (tall fra OHF, Oslo Handelsstands Forening pr. 31.12.03). CashGuard har gjenntatte ganger bevist at det i stasjonens åpningstid er svært vanskelig, om ikke umulig å få tilgang til beholdningen. Flere ransforsøk har blitt stoppet av CashGuard.

Rapporterer elektronisk fra veiene



NCC Roads

NCC Roads satser hardt på å effektivisere sine arbeidsprosesser, ved å investere i mobil løsning fra PSI Systems AS. Nå skal arbeids-lagene, ute på veiene, rapportere og kommunisere ved hjelp av håndholdte terminaler/PDA'er levert fra PSI Systems AS.

Asfaltbransjen i Norge er liten, derfor er det få programvarehus som er villige til å satse på dette segmentet. Mer effektive arbeidsprosesser krever nye verktøy og metoder. Det har NCC Roads definitivt gjort ved å utvikle programvare i samarbeid med PSI Systems AS.

Mindre papirflyt og etterregistrering

Der de tidligere har fylt ut og sendt skjemaer, er det nå en håndholdt terminal (PDA) som skal gjelde. Ved hjelp av denne skal arbeidslederen sende tilbake nødvendige rapporter over utført arbeid. Kontroller, for å skaffe dokumentasjon til Statens vegvesen, skal også rapporteres på denne måten. Det samme gjelder dagsrapporter over vareforbruk, rapportering av timer for avlønning og mye mer. Arbeidslederen rapporterer med enkle tastetrykk fremfor å skrive selv.

“I første omgang vil dette gi en lettere og mye bedre kommunikasjon med de enkelte arbeidslag. Vi får en god dokumentasjon på hva som gjøres, samtidig som vi forsterker planleggingen i forbindelse med jobbene”, sier IKT-sjef Inge Larsen i NCC Roads. Han forteller at samtlige arbeidslag skal ta i bruk systemet før sesongstart. Alle kommer ikke i gang samtidig, men de første starter i mai. “Vi har en strategi om å innføre "one touch-systemer". Når noe er punchet én gang, skal resten av informasjonsflyten skje elektronisk”, sier han.



Om NCC Roads AS

NCC Roads AS, asfalt, har en omsetning på 650 millioner og 600 ansatte totalt, med 60 arbeidslag. Hvert lag består av gjennomsnittlig 6 mann. Dette utgjør 360 mobile medarbeidere ute i felten. Lagene utfører asfaltering og vedlikehold av veier. For ytterligere informasjon se: www.nccnorge.no.

NCC Roads og mobil løsning

Arbeidslederen på laget er utstyrt med en PDA, Symbol 8037 med innebygd GSM/GPRS modem som kjører Microsoft Pocket PC operativsystem. På PDA'en er det Microsoft.NET applikasjon, som er utviklet i samarbeid med PSI System AS. Applikasjonen brukes til å registrere tidsforbruk, materiellforbruk pr. oppdrag, lønn til ansatte samt kvalitetskontroller. Registrerte data sendes over GSM/GPRS ved hjelp av Mda-Mobile Data Access, fra Telenor Mobil. Applikasjonen på PDA'en utveksler data med Mw, Smart Connect Server, som igjen utveksler data med ERP-systemet Movex. På Mw kjører avdelingsleder rapporter som kontroll-rapporter, dagsrapport, timeliste pr. ansatt og tildeler oppdrag/ordre pr. lag.



Alt i én koffert



Diplom-IS AS

Diplom-IS AS har valgt PSI Systems AS som leverandør av en ny mobil data-løsning for sine selgere, salgssjåførere og distribusjonsbiler i Norge. Det er ca. 200 brukere fordelt på 40 forselgere/salgskonsulenter, 40 salgssjåførere og ca. 100 distribusjonsbiler. Det er ønskelig at løsningen også skal tas i bruk i Danmark og Sverige. Kontrakten inneholder også supportavtale og teknisk vedlikeholdsavtale på levert utstyr fra PSI Systems AS.



Uavhengig av funksjon blir den mobile medarbeideren hos Diplom-IS AS utstyrt med en koffert. Denne inneholder en håndholdt terminal (PDA fra Symbol med WLAN), scanner (Symbol PPT 8846 med Ms Pocket PC 2003 OS), mobil printer (Zebra QL 420 med WLAN) og GSM/GPRS modem fra Siemens. Kofferten lades via sigaretteneren i bilen.

PDA'en inneholder standard applikasjonene Smart Sale - for selgere og Smart Route - for distribusjonsbiler. Disse er utviklet med Microsoft .NET arkitektur. Brukeren identifiserer seg, og får tilgang til de funksjonene som er tilgjengelig for ham.

For utskrifter som ordrebekreftelse eller kreditnota benyttes WLAN printing, som har en rekkevidde på ca. 300 m.

Kommunikasjon med ERP-systemet til Diplom-IS AS, Movex, skjer ved at PDA'ene kobler seg til Smart Connect Server ved hjelp av Mda - Mobile Data Access fra Telenor Mobil. Videre utveksles data med Movex. WLAN benyttes også til kommunikasjon når brukerne befinner seg i de WLAN sonene, som er opprettet på de 17 lagrene rundt omkring i landet.

"Vi har hatt mobile løsninger helt siden 1983, og vet hva det innebærer. Det er utenkelig for oss å leve uten mobile løsninger, med den høye servicegraden vi yter våre kunder. Investeringen som er gjort har vært nødvendig på grunn av krav fra myndighetene om økt sporbarhet. Derfor falt valget på Smart Family produkter og Symbol PDA med scanner fra PSI", sier IT-medarbeider Jon Sandberg hos Diplom-IS AS.

Om Diplom-IS AS

Diplom-IS AS er Skandinavias største iskremprodusent, og er et heleid datterselskap av TINE BA. Selskapet har produksjonsanlegg i Brevik, i Rakkestad og på Gjelleråsen utenfor Oslo. Diplom-IS AS er også representert i Sverige ved Triumf Glass & Diplom-IS AB, som følge av fusjonen mellom Diplom-IS AB og Triumf Glass AB. Diplom-IS i Danmark er et datterselskap av det norske Diplom-IS AS. For ytterligere informasjon se: www.diplom-is.no.

Diplom-IS og mobile løsninger

Salgskonsulenter (Smart Sale):

- Ordreregistrering for levering tidligst dagen etter ordredato.
- Utskrift av ordrebekreftelse.
- Utskrift av prisliste til kunde.
- GSM/GPRS eller WLAN kommunikasjon mot ERP-systemet.
- Rapportering.
- Besøkslister basert på besøksfrekvens (daglig og ukentlig).
- Informasjon om isdisker, som er plassert ute hos kunde.

Salgssjåførere (Smart Sale):

- Har med seg varer i bilen. Bilens lager defineres som et lager.
- Leverering av varer som er bestilt.
- Direktesalg fra bil kontant eller på kreditt. Kontantsalg faktureres der og da, mens faktura på kredittsalg ettersendes.
- GSM/GPRS eller WLAN kommunikasjon mot ERP-systemet.
- Bestilling av varer til billager.
- Diverse utskrifter som kreditnota, kontantfaktura og bestillingsliste.

Distribusjonsbiler (Smart Route):

- Har med seg varer i bilen. Bilens lager defineres som et lager.
- Ruteplanlegger med tilhørende leveranser.
- Leverering av bestilte varer, både kontantordre og kredittordre.
- Diverse utskrifter som kreditnota, kontantfaktura, bestillingsliste.
- GSM/GPRS eller WLAN kommunikasjon mot ERP-systemet.
- Bestilling av varer til billager

Diplom-IS AS har fra tidligere applikasjonen **Smart Serv** i drift, ytterligere en applikasjon i Smart Family suiteen. Denne løsningen administrerer service og vedlikehold på alle isdisker fra Diplom-IS AS i Norge.



Smart Sale

Smart Route

Smart Serv

Resultatregnskap

Mor			Resultatregnskap				Konsern	
2001	2002	2003	Tall i TNOK	Note	2003	2002	2001	
0	0	1 500	Salgsinntekter	1	337 111	179 405	157 752	
0	0	1 500	<i>Sum driftsinntekter</i>		337 111	179 405	157 752	
0	0	0	Varekostnad	4	211 969	102 530	90 277	
0	1 652	3 630	Lønnskostnad	10	83 966	44 385	32 074	
0	0	0	Avskrivninger	3	3 413	1 759	1 245	
0	53	212	Avskrivninger immatrielle	3	2 529	252	0	
2 933	3 743	2 112	Annen driftskostnad	5	36 580	22 043	17 188	
2 933	5 448	5 954	<i>Sum driftskostnader</i>		338 457	170 969	140 784	
-2 933	-5 448	-4 454	Driftsresultat		-1 346	8 436	16 968	
272	415	0	Renteinntekt		287	1 011	1 593	
0	0	19 447	Annen finansinntekt	19	17 618	0	0	
0	-87	-319	Rentekostnad		-3 735	-2 571	-3 702	
0	0	-891	Annen finanskostnad		-5 114	0	0	
-50 843	-9 129	0	Nedskr. av aksjer i datterselskaper		0	0	0	
-50 571	-8 801	18 237	<i>Netto finansinntekter</i>		9 056	-1 560	-2 109	
-53 504	-14 249	13 783	Resultat før skattekostnad		7 710	6 876	14 859	
715	-3 203	1 753	Skattekostnad (-) på resultat	8	0	-6 926	-4 209	
-52 789	-17 452	15 536	Årsresultat		7 710	-50	10 650	
			Resultat per aksje (kr)	2	0,06	0,00	9,06	
			Resultat per aksje utvannet (kr)	2	0,06	0,00	9,06	

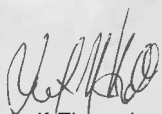
Balanse

Mor		Balanse			Konsern	
31.12.2002	31.12.2003	Tall i TNOK	Note	31.12.2003	31.12.2002	
		EIENDELER				
		Anleggsmidler				
		<i>Immaterielle eiendeler</i>				
11 659	12 144	Utsatt skattefordel	8	25 854	27 493	
2 017	1 805	Goodwill, løsninger	3	16 985	22 694	
13 676	13 949	<i>Sum immaterielle eiendeler</i>		42 839	50 187	
		<i>Varige driftsmidler</i>				
0	0	Driftsløsøre, transportmidler	3	8 551	11 841	
		<i>Finansielle anleggsmidler</i>				
14 326	45 897	Investeringer i datterselskaper	12, 14	0	0	
20 268	3 924	Langsiktige fordringer konsern	11	0	0	
0	0	Langsiktige fordringer		0	480	
34 594	49 821	<i>Sum finansielle anleggsmidler</i>		0	480	
48 270	63 770	Sum anleggsmidler		51 390	62 508	
		Omløpsmidler				
0	0	Varelager	4	23 636	29 670	
0	27 174	Aksjer	13	27 174	0	
		<i>Fordringer</i>				
0	167	Kundefordringer	4	57 794	50 173	
329	232	Andre fordringer		2 575	1 980	
329	399	<i>Sum fordringer</i>		60 369	52 153	
4 714	4 490	Bankinnskudd, kontanter o.l.	6	12 094	19 942	
5 043	32 063	Sum omløpsmidler		123 273	101 765	
53 313	95 833	SUM EIENDELER		174 663	164 273	

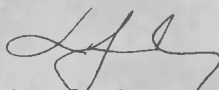
Balanse fortsetter

Mor		Balanse fortsetter			Konsern	
31.12.2002	31.12.2003	Tall i TNOK	Note	31.12.2003	31.12.2002	
		EGENKAPITAL OG GJELD				
		Egenkapital				
2 270	12 586	Selskapskapital		12 586	2 270	
0	0	Egne aksjer		0	-515	
32 385	59 981	Overkursfond/konsernets fonds		53 566	25 969	
1 890	1 890	Annen innskutt egenkapital		7 722	1 089	
8 285	94	Ikke registrert kapitalforhøyelse		94	8 285	
44 830	74 551	<i>Sum innskutt egenkapital</i>	9	73 968	37 098	
0	0	Minoritetsinteresser	9	0	4 726	
0	15 536	<i>Annen egenkapital</i>	9	8 969	0	
44 830	90 087	Sum egenkapital		82 937	41 824	
		Gjeld				
		<i>Annen langsiktig gjeld</i>				
0	0	Gjeld til kredittinstitusjoner	7	15 317	13 665	
0	0	Øvrig langsiktig gjeld	7	0	6 452	
0	0	<i>Sum langsiktig gjeld</i>		15 317	20 117	
		<i>Kortsiktig gjeld</i>				
0	0	Gjeld til kredittinstitusjoner	7	12 517	23 201	
304	376	Leverandørgjeld		30 245	32 253	
3 538	3 510	Gjeld til konsernselskap	11	0	0	
0	0	Betalbar skatt	8	0	3 453	
-178	342	Skyldige offentlige avgifter		11 838	12 110	
4 819	1 518	Annen kortsiktig gjeld	16	21 809	31 315	
8 483	5 746	<i>Sum kortsiktig gjeld</i>		76 409	102 332	
8 483	5 746	Sum gjeld		91 726	122 449	
53 313	95 833	SUM EGENKAPITAL OG GJELD		174 663	164 273	
0	0	Pantstillelser	7	98 600	79 843	

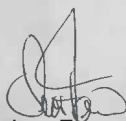
Rælingen 31. mars 2004



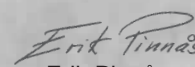
Leif Flemming Bakke
Styrets leder



Lars Grönberg
Styremedlem



Ivar Formo
Styremedlem



Erik Pinnås
Konsernsjef

Kontantstrømoppstilling

Mor		Kontantstrømoppstilling		Konsern	
31.12.2002	31.12.2003	Tall i TNOK	31.12.2003	31.12.2002	
		Kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter			
-14 249	13 783	Resultat før skattekostnad	7 711	-16 514	
0	628	Periodens betalte skatt	-2 197	-1 069	
53	212	Avskrivninger	5 941	7 058	
9 129	0	Nedskrivninger av aksjer og fordringer	0	0	
0	-18 134	Gevinst/Tap (-) ved salg av driftsmidler	-12 421	55	
0	-167	Endring i kundefordringer	-12 224	17 863	
0	0	Endring i varer	3 393	7 472	
304	72	Endring i leverandørgjeld	-838	-17 223	
-2 456	-2 684	Endring i andre tidsavgrensningsposter	-9 066	-3 335	
-7 219	-6 290	Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter	-19 701	-5 693	
		Kontantstrømmer fra investeringsaktiviteter			
0	0	Innbetalinger ved salg av varige driftsmidler	6 583	700	
0	15 740	Innbetalinger ved salg av finansielle anleggsmidler	4 653	0	
0	0	Utbetalinger ved kjøp av varige driftsmidler	-1 591	-11 125	
-2 123	0	Utbetalinger ved kjøp av datterselskap	-200	0	
0	-8 242	Utbetalinger ved kjøp av aksjer	-8 042	0	
-2 123	7 498	Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter	1 403	-10 425	
		Kontantstrømmer fra finansieringsaktiviteter			
10 393	14 908	Innbetaling av egenkapital	14 768	10 393	
0	0	Salg av egne aksjer	7 148	0	
0	0	Netto endring kassekreditt	-5 220	8 208	
0	-16 340	Netto endring konsernmellomværende	0	0	
0	0	Utbetalinger ved nedbetaling av langsiktig gjeld til kredittinst.	-3 812	-5 293	
0	0	Utbetalinger ved nedbetaling av annen langsiktig gjeld	-2 434	0	
10 393	-1 432	Netto kontantstrøm fra finansieringsaktiviteter	10 450	13 308	
1 051	-224	Netto endring i kontanter og kontantekvivalenter	-7 848	-2 810	
3 663	4 714	Kontanter og kontantekvivalenter 01.01	19 942	22 752	
4 714	4 490	Kontanter og kontantekvivalenter 31.12	12 094	19 942	

Regnskapsprinsipper

Regnskapsprinsipper

Års- og konsernregnskapet, som er utarbeidet av selskapets styre og ledelse, må leses i sammenheng med årsberetningen og revisjonsberetningen. Års- og konsernregnskapet består av resultatregnskap, balanse, kontantstrømoppstilling og noteopplysninger og er avlagt i samsvar med aksjelov, regnskapslov og god regnskapsskikk i Norge.

Konsoliderte selskap

Konsernregnskapet omfatter de selskap hvor morselskapet direkte eller indirekte har bestemmende innflytelse. Konsernregnskapet viser selskapenes økonomiske stilling, resultat av årets virksomhet og kontantstrømmer som en samlet økonomisk enhet. Det er anvendt enhetlige regnskapsprinsipper for alle selskaper som inngår i konsernet. Nyervervede selskap medtas fra det tidspunkt bestemmende innflytelse oppnås. Minoritetsinteresser føres etter enhetssynet.

Alle vesentlige transaksjoner og mellomværende mellom selskaper i konsernet er eliminert. Eierandeler i datterselskaper er eliminert i konsernregnskapet etter oppkjøpsmetoden. Forskjellen mellom kostpris for eierandelene og bokført verdi av netto eiendeler på oppkjøpstidspunktet analyseres og henføres til de enkelte balanseposter i henhold til virkelig verdi. Eventuell ytterligere merpris som skyldes forventninger om fremtidig inntjening, aktiveres som goodwill og avskrives i resultatregnskapet i takt med de underliggende forhold og forventet økonomisk levetid.

Alle datterselskaper regnskapsføres etter kostmetoden i morselskapets regnskap. Aksjer i datterselskaper elimineres i konsernregnskapet. For utenlandske datterselskaper omregnes resultatet til snittkurs for året, balansen omregnes til balansedagens kurs.

Aksjer i andre selskaper

Aksjer i andre selskaper er bokført etter kostmetoden. Alle aksjer er vurdert som eid i midlertidig eie. De blir vurdert som omløpsmidler. Selskaper der man har eierandel eller stemmeandel på mer enn 20%, basert på midlertidig eie, er ikke ført etter egenkapitalmetoden.

Generelle regnskapsprinsipper

Årsregnskapet er utarbeidet etter transaksjon-, opptjening-, sammenstilling-, fortsatt drift-, kongruens- og forsiktighetsprinsippet samt god regnskapsskikk. Transaksjoner regnskapsføres til verdien av vederlaget på transaksjonstidspunktet. Inntekter resultatføres når de er opptjent og kostnader sammenstilles med opptjente inntekter. Ved anvendelse av regnskapsprinsipper og presentasjon av transaksjoner og andre forhold, legges det vekt på økonomiske realiteter, ikke bare juridisk form. Betingede tap som er sannsynlige og kvantifiserbare, kostnadsføres. Regnskapsprinsippene er utdypet nedenfor.

Inntekts- og kostnadsføringstidspunkt (sammenstilling)

Inntekt resultatføres når den er opptjent. Langsiktige serviceavtaler periodiseres over den perioden avtalen gjelder. Utgifter sammenstilles med og kostnadsføres samtidig med de inntekter utgiftene kan henføres til. Utgifter som ikke kan henføres direkte til inntekter, kostnadsføres når de påløper.

Driftsinntektene er fratrukket skatter og avgifter direkte knyttet til salget.

Eiendeler og gjeld

Eiendeler/gjeld som knytter seg til varekretsløpet og poster som forfaller til betaling innen ett år etter balansedagen, er klassifisert som omløpsmidler/kortsiktig gjeld. Vurdering av omløpsmidler/kortsiktig gjeld skjer til laveste/høyeste verdi av anskaffelseskost og virkelig verdi. Andre eiendeler er klassifisert som anleggsmidler. Vurdering av anleggsmidler skjer til anskaffelseskost. Anleggsmidler som forringes avskrives. Dersom det finner sted en verdifall som ikke er forbigående, foretas en nedskrivning av anleggsmidlet. Tilsvarende prinsipper legges normalt til grunn for gjeldsposter.

Kontantstrømoppstilling

Kontantstrømoppstillingen er utarbeidet etter den indirekte metoden. Kontanter og kontantekvivalenter omfatter kontanter og bankinnskudd.

Varige driftsmidler

Varige driftsmidler føres i balansen til anskaffelseskost, fratrukket akkumulerte av- og nedskrivninger. Avskrivninger er beregnet lineært over driftsmidlenes økonomiske levetid med utgangspunkt i historisk kostpris.

Fordringer og varelager

Fordringer er oppført til pålydende med fradrag for forventede tap. Varelager er verdsatt til laveste verdi av anskaffelseskost og antatt salgssum minus salgskostnader.

Pensjoner

Konsernet har ingen pensjonsordninger for sine ansatte.

Skatt

Utsatt skatt beregnes på bakgrunn av midlertidige forskjeller mellom regnskapsmessige og skattemessige verdier ved utgangen av regnskapsåret. Ved beregningen benyttes nominell skattesats. Positive og negative forskjeller vurderes mot hverandre innenfor samme tidsintervall. Muligheter for utnyttelse av utsatt skattefordel vurderes og den delen man mener er sannsynlig at man kan utnytte er ført opp i balansen.

Noter

Note 1 - Segmentinformasjon

Omsetning og EBITDA fordelt på forretningsområde:

Tall i TNOK	Auto-ID	IT-Infrastruktur	Distribusjon	PSI Group ASA	Sum
Omsetning	177 802	84 395	73 414	1 500	337 111
EBITDA	8 954	1 742	-1 505	-4 596	4 595

Omsetning og EBITDA fordelt på land

Tall i TNOK	Norge	Sverige	Danmark	PSI Group ASA	Sum
Omsetning	247 200	70 583	17 828	1 500	337 111
EBITDA	7 669	3 201	-1 679	-4 596	4 595

Note 2 - Resultat pr. aksje

Konsernets resultat pr. aksje fremkommer slik:	2003	2002	2001
Årsresultat	$\frac{7\,711}{125\,856} = 0,06$	$\frac{-50}{22\,700} = 0,00$	$\frac{10\,650}{1\,176} = 9,06$
Tidsveiet gjennomsnitt av utestående ordinære aksjer			
Utvannet resultat pr. aksje fremkommer slik:	2003	2002	2001
Årsresultat	$\frac{7\,711}{132\,310} = 0,06$	$\frac{-50}{110\,548} = 0,00$	$\frac{10\,650}{1\,176} = 9,06$
Tidsveiet gj.snitt av utest.ord.aksjer + pot. nye ord. aksjer			

Antall aksjer i 2002 gjelder for Cappit ASA (2.269.772). Antall aksjer i 2001 gjelder for Pinnås System International AS (1.176.471).

Note 3 - Varige driftsmidler og immaterielle eiendeler

Morselskapet

Selskapet har ikke varige driftsmidler pr 31.12.2003.

Immaterielle eiendeler	Goodwill
Anskaffelseskost pr 01.01.03	2 070
Anskaffelseskost pr 31.12.03	2 070
Akk. Avskrivninger	265
Bokført verdi 31.12.2003	1 805
Årets avskrivninger	212
Avskrivningsplan	Lineær
Prosent avskrivninger	10 %

Noter

Konsernet

Varige driftsmidler	Driftsl./Transp.midler
Anskaffelseskost pr 01.01.03	17 107
Tilgang 2003	819
Avgang 2003	0
Anskaffelseskost pr 31.12.03	17 926
Akkumulerte avskrivninger 01.01	5 962
Akkumulerte avskrivninger 31.12	9 375
Bokført verdi 31.12.2003	8 551
Årets avskrivninger	3 413
Avskrivningsplan	Lineær
Prosentats avskrivninger	10 - 33%

Immaterielle eiendeler	Goodwill
Anskaffelseskost pr 01.01.03	36 490
Tilgang 2003	234
Anskaffelseskost pr 31.12.03	36 724
Akkumulerte avskrivninger	15 110
Akkumulerte Nedskrivninger	4 629
Bokført verdi 31.12.2003	16 985
Årets avskrivninger	2 529
Avskrivningsplan	Lineær
Prosentats avskrivninger	10 - 25%

Kommentar til immaterielle eiendeler

Goodwill er knyttet til ulike objekter fra de tre forskjellige konsernene som var gjenstand for to fusjonsprosesser i desember 2002. I tillegg oppstod det goodwill i den ene fusjonsprosessen og badwill i den andre fusjonsprosessen. Det er goodwill knyttet til Pinnås Systems International AS oppkjøp av Logserv AB i august 2002. Det er goodwill knyttet til Cappit Solutions AS oppkjøp foretatt i perioden 1998-2001. Dette gjelder Logisoft Sverige AB, Logisoft Danmark AS, og Nortrade AS. I tillegg kommer kjøp av innmaten i Skankod AB i juli 2000. Det er goodwill knyttet til iGroup ASA oppkjøp av selskapet Ra Data AS januar 2000 og kjøp av innmaten i Computer Resources International AS januar 2002. Med virkning fra desember 2002 ble det gjennomført en fusjon mellom Cappit ASA og iGroup ASA. I denne fusjonen oppstod det en badwill, denne ble allokert til FoU, utsatt skattefordel og goodwill. Med virkning fra desember 2002 ble det gjennomført en fusjon mellom Pinnås Systems International AS og Cappit Solutions AS. Pinnås Systems International AS var regnskapsmessig overtagende part, og goodwill knyttet til Cappit Solutions AS oppstod. Basert på kontinuiteten, samt historisk og langsiktig perspektiv knyttet til virksomhetene, benytter konsernet en avskrivningstid på 10 år på goodwill som oppstår ved oppkjøp.

Note 4 - Kundefordringer og varelager

Morselskapet

Kundefordringene er nedskrevet en bloc med TNOK 186 for påregnelig tap. Selskapet har ikke varelager pr. 31.12.2003.

Konsernet

Delkredereavsetningen vedrørende kundefordringene i konsernet er TNOK 4 125 pr. 31. desember 2003. Mot TNOK 2 337 pr. 31. desember 2002. Varelagrene (ferdigvarer) i de respektive selskapene er verdsett til laveste verdi av virkelig verdi og anskaffelseskost. Varebeholdningen fordeler seg som følger;

Varebeholdning	2003	2002
Råvarer	963	1 432
Varer i arbeid	29	962
Ferdigvarer	22 644	27 276
Sum	23 636	29 670

Noter

Note 5 - Leie- og leasingforpliktelser

Morselskapet har en leiekontrakt på selskapets lokaler i Slynga 10 på Rælingen som løper til oktober 2011. Samlet årlig leie utgjør MNOK 2,6. Datterselskapene PSI Systems AS og SymTech AS leasingfinansierer firmabiler gjennom en avtale med DnB Finans. Årlige forpliktelser utgjør MNOK 1,2. PSI Systems har også en leasingavtale med Resonia AS vedrørende leie av datautstyr. Årlige forpliktelser utgjør MNOK 0,5. Ingen avtaler har løpetid lengre enn 3 år. Alle leasingavtalene vurderes å være av operasjonell karakter.

Note 6 - Bundne midler

Bundne midler i morselskapet pr. 31.12.03 var TNOK 1 836. For konsernet er bundne midler TNOK 4 715 pr. 31.12.03.

Note 7 - Rentebærende gjeld og pantstillelser

Konsernet

Pantstillelser pr 31.12.2003 og bokførte verdier, tall i TNOK

Eiendel	Bokført verdi	Pålydende pant
Varelager	23 636	39 300
Fordringer	60 369	54 300
Driftsmidler	8 551	5 000
Sum	92 556	98 600

Gjeld pr 31.12.2003 og lånebetingelser, tall i TNOK

Långiver	Gjeld	Lånebetingelser
Sparebank 1, gjeldsbrevlån 1)	10 955	Gj.sn. 3 mndr. NIBOR + 1,75%, kvartalsvise avdrag på TNOK 415.
DnB, gjeldsbrevlån	8 464	10% rente p.a. Lånet tilbakebetales med TNOK 250 pr mnd
Föreningsparbanken, investeringslån MSEK 0,8.	744	Flytende rente, kvartalsvise avdrag: SEK 75'.
Föreningsparbanken, kassekreditt	2 658	Limit 6 MSEK, flytende rente.
Sparebank 1, kassekreditt	3 024	Limit 5,1 MNOK, Gj.sn. 3 mndr. NIBOR + 1,75%. Limit nedreguleres med TNOK 100 pr mnd
DnB, kassekreditt	1 988	Limit 4 MNOK + 2 MNOK prosjektfinansiering, flytende rente.
Sum	27 833	

1) Banken har stilt krav om at egenkapitalen i PSI Systems AS (låntaker) skal være på MNOK 6 pr. 31.12.03. ekskl. utsatt skattefordel og goodwill. Banken har i 2004 godkjent overholdelse av lånebetingelsene. Det skal ikke utbetales konsernbidrag eller utbytte i PSI Systems AS eller PSI Group ASA før EK i selskapene er på minimum 25% eks. utsatt skatt og goodwill.

Garantier

Datterselskapet, PSI Systems AS, har avgitt en tilbakeståelseserklæring som erklærer at selskapet står tilbake med sin fordring pr 31.12.2003 stor TNOK 6 419 på SymTech Nordic AS i forhold til øvrige kreditorer i SymTech Nordic AS. Erklæringen har virkning frem til ordinær generalforsamling for SymTech Nordic AS i 2005. PSI Group ASA og PSI Production AS, har avgitt en selvskyldnerkausjon i forbindelse med finansieringen av PSI Systems AS pålydende henholdsvis MNOK 20 og MNOK 5.

Morselskapet

Morselskapet har stilt bankgaranti overfor en av PSI Systems AS største leverandører Epson Ltd, UK på MNOK 1,2. Garantien er sikret med sperret kontantinnskudd i Handelsbanken. Morselskapet har også avgitt en morselskapsgaranti til kunde vedrørende leveranseforpliktelser gjennom PSI Systems AS på TSEK 333. Morselskapet har avgitt en selvskyldnerkausjon i forbindelse med finansieringen av PSI Systems AS pålydende MNOK 20 og til DnB Tønsberg vedrørende iTechnology AS sin kassekreditt på MNOK 6. Morselskapet har også avgitt en tilbakeståelseserklæring til selskapene NetShop A/S, SymTech Nordic AS og SymTech Nordic ApS da disse selskapene har tapt sin egenkapital pr. 31.12.2003. Det er pr 31.12.2003 ingen tinglyste heftelser i løsreregisteret på morselskapet.

Noter

Note 8 - Skatter

Det foreligger følgende midlertidige forskjeller mellom finans- og skatteregnskap:

Morselskapet

Midlertidige forskjeller	2003	2002
Aksjer	-74 486	-90 868
Driftsmidler	303	126
Omløpsmidler	-186	-3 226
Avsetninger	-646	-2 805
Gevinst og tapskonto	5 734	7 168
Underskudd til fremføring	-109 287	-88 077
Netto negative forskjeller	-178 568	-177 682
Utsatt skattefordel	-49 999	-49 751
Balanseført utsatt skattefordel	-12 144	-11 659

Skattegrunnlaget	2003	2002
Resultat før skattekostnad	13 783	-14 249
Permanente forskjeller	-15 376	5 552
Endring midlertidige forskjeller	-3 943	-41 789
Mottatt konsernbidrag	2 284	0
Forskjell mellom regnsk. og skatt gev. ved salg av aksjer	-17 527	0
Grunnlag betalbar skatt	-20 779	-50 486
Betalbar skatt 28%	0	0

Skattekostnad	2003	2002
Endring brutto utsatt skatteposisjoner	3 311	3 203
Refundert i forbindelse med skattesak	-628	0
Økning av andel balanseført utsatt skattefordel	-4 437	0
Skattekostnad	-1 754	3 203

Konsernet

Midlertidige forskjeller	2003	2002
Anleggsmidler	-93 804	-97 830
Omløpsmidler	-9 785	-10 027
Underskudd til fremføring	-138 797	-138 021
Netto negative forskjeller	-242 386	-245 878
Utsatt skattefordel	-67 868	-67 017
Balanseført utsatt skattefordel	-25 854	-27 493

Skattekostnad	2003	2002
Betalbar skatt	0	3 453
Endring utsatt skattefordel	5 626	3 473
Refundert i forbindelse med skattesak	-628	0
Økning av balanseført utsatt skattefordel	-4 998	0
Skattekostnad	0	6 926

Noter

Note 9 - Egenkapital og aksjonærinformasjon

Morselskapet

Morselskapet (tall i TNOK)	Aksje- kapital	Overkurs fond	Ikke registrert aksje- kapital	Annen innskutt EK	Annen EK	Sum 2003
<i>Egenkapital 01.01</i>	2 270	32 385	8 285	1 890	0	44 830
<i>Årets endring i egenkapital:</i>						
Kapitalforhøyelse ved fusjon	6 100	0	-6 100	0	0	0
Kapitalforhøyelse ved fusjon	2 185	0	-2 185	0	0	0
Økning aksjekapital opsjon	40	360	0	0	0	400
Fusjonskostnader	0	-1 993	0	0	0	-1 993
Emisjon 02.10.03	528	7 335	0	0	0	7 863
Emisjon 13.11.03	1 100	15 400	0	0	0	16 500
Emisjon 12.12.03	263	3 737	0	0	0	4 000
Emisjon 12.12.03	100	1 420	0	0	0	1 520
Emisjon 16.12.03	0	1 337	94	0	0	1 431
Årsresultat	0	0	0	0	15 536	15 536
<i>Egenkapital 31.12</i>	<i>12 586</i>	<i>59 981</i>	<i>94</i>	<i>1 890</i>	<i>15 536</i>	<i>90 087</i>

Aksjekapitalen pr 31. desember 2003 består av 125 856 740 aksjer à kr 0,10. Utestående opsjoner pr. 31. desember 2003 utgjør 4 100 000 stk. til innløsningskurs kr 1,-.

Konsernet

Konsernet (tall i TNOK)	Aksje- kapital	Egne aksjer på- lydende	Overkurs fond	Ikke registr. Aksje- kapital	Annen innskutt EK	Annen EK	Minori- tets- interesse	Sum 2003
<i>Egenkapital 01.01</i>	2 270	-515	25 969	8 285	1 089	0	4 726	41 824
<i>Årets endring i egenkapital:</i>								
Kapitalforhøyelse ved fusjon	6 100	0	0	-6 100	0	0	0	0
Kapitalforhøyelse ved fusjon	2 185	0	0	-2 185	0	0	0	0
Økning aksjekapital opsjon	40	0	360	0	0	0	0	400
Fusjonskostnader	0	0	-1 992	0	0	0	0	-1 992
Salg av egne aksjer	0	515	0	0	6 633	0	0	7 148
Salg av andel av Cappit AS	0	0	0	0	0	0	-3 345	-3 345
Emisjon 02.10.03	528	0	7 335	0	0	0	0	7 863
Emisjon 13.11.03	1 100	0	15 400	0	0	0	0	16 500
Emisjon 12.12.03	263	0	3 737	0	0	0	0	4 000
Emisjon 12.12.03	100	0	1 420	0	0	1 381	-1 381	1 520
Emisjon 16.12.03	0	0	1 337	94	0	0	0	1 431
Omregningsdifferanse	0	0	0	0	0	-122	0	-122
Årsresultat	0	0	0	0	0	7 710	0	7 710
<i>Egenkapital 31.12</i>	<i>12 586</i>	<i>0</i>	<i>53 566</i>	<i>94</i>	<i>7 722</i>	<i>8 969</i>	<i>0</i>	<i>82 937</i>

Noter

Note 9 - Største aksjonærer pr. 31.12.2003

Nr.:	Aksjonær	Statsborger	Kontotype	Beholdning	Andel
1	Diamond Holding AS 1)	NOR		21 176 578	16.83%
2	JP Morgan Chase Bank	GBR	NOM	5 538 506	4.40%
3	CashGuard AB	SWE		5 277 389	4.19%
4	Captura AS 2)	NOR		5 000 000	3.97%
5	Nordicgate Investment AS 1)	NOR		4 254 958	3.38%
6	ABG Sundal Collier Norge ASA	NOR		4 000 000	3.18%
7	Fuente Invest AS	NOR		3 721 675	2.96%
8	Skagen vekst	NOR		3 000 000	2.38%
9	Probitas Holding AS 1)	NOR		2 236 843	1.78%
10	Bjørnerud, Lasse	NOR		2 053 250	1.63%
11	Inak AS	NOR		1 900 000	1.51%
12	Berntsen, Harald	NOR		1 814 750	1.44%
13	Pinnås, Per Erik	NOR		1 790 000	1.42%
14	Terra vekst	NOR		1 500 000	1.19%
15	NB Aksjefond	NOR		1 290 000	1.02%
16	Euroclear Bank S.A./N.V. (BA)	BEL	NOM	1 041 360	0.83%
17	Sveaas, Christen	NOR		1 037 801	0.82%
18	Frontier Aksjehandel AS	NOR		1 030 000	0.82%
19	Gram, William B.	NOR		1 000 000	0.82%
20	Warrenwicklund Alpha	NOR		800 000	0.64%
Sum 20 største aksjonærer				69 463 110	55.19%
Sum andre aksjonærer				56 393 630	44.81%
Sum aksjonærer				125 856 740	100.00%

1) Diamond Holding AS, Nordicgate Investment AS og Probitas Holding AS kontrolleres av konsernsjef Erik Pinnås. I tillegg eier han 102 590 aksjer privat.

2) Captura AS kontrolleres av selskapets styreformann Leif Flemming Bakke. Gjennom terminkontrakt har selskap kontrollert av konsernsjef Erik Pinnås rett og plikt til å kjøpe 5 000 000 aksjer.

Note 10 - Informasjon vedrørende godtgjørelser, revisjon og antall ansatte

Lønnskostnader mm. (tall i TNOK)	2003		2002	
	Mor	Konsern	Mor	Konsern
Lønninger	2 548	64 411	1 442	37 986
Folketrygdavgift	713	11 391	206	5 030
Andre ytelser	369	8 164	4	1 369
Lønnskostnader	3 630	83 966	1 652	44 385
Antall ansatte ved utgangen av året	4	167	5	159

Godtgjørelser	Konsernsjef	Styret
Lønn - styrehonorar	706 461	262 500
Annen godtgjørelse	97 000	0

Konsernsjefen har en sluttvederlagsordning som innebærer en kompensasjon på 6 måneders lønn etter oppsigelsestidens utløp på 6 måneder dersom arbeidsforholdet skulle opphøre som følge av styrets beslutning.

Noter

Note 10 - Informasjon vedrørende godtgjørelser, revisjon og antall ansatte fortsetter

Kostnadsført honorar til nærstående selskap av styrets medlemmer for 2003.

Nærstående selskap	Honorar
Captura AS 1)	241
Ullevål Utvikling AS 2)	183

1) Selskapet kontrolleres av styrets formann Leif Flemming Bakke 2) Selskapet kontrolleres av styremedlem Ivar Formo

Følgende personer i styret har aksjer og opsjoner på aksjer i selskapet pr. 31.12.2003:

Styret i PSI Group ASA	Aksjer	Opsjoner
Leif Flemming Bakke, styreleder 1)	5 000 000	200 000
Ivar Formo, styremedlem	275 000	300 000
Lars Ingemar Grönberg, styremedlem	100 590	200 000
Sum	5 375 590	700 000

Styrets opsjoner har en innløsningskurs på kr. 1,- og er betinget av styrevrevet. 1) Se omtale under største aksjonærer (note 9).

Følgende personer i ledelsen har aksjer og opsjoner på aksjer i selskapet pr. 31.12.2003:

Ledelsen i PSI Group ASA	Aksjer	Opsjoner
Erik Pinnås, konsernsjef 1)	27 770 969	400 000 (133 333 utøvet, men ikke registrert pr årsskiftet)
Jørgen Waaler, visekonsernsjef & CFO	305 315	400 000 (133 333 utøvet, men ikke registrert pr årsskiftet)
Asgaut Moe, økonomidirektør	390 700	200 000 (66 667 utøvet, men ikke registrert pr årsskiftet)
Sum	28 466 984	1 000 000

Konsernsjefens aksjer er eid gjennom selskapet Diamond Holding AS, Nordicgate Investment AS, Probitas holding AS og privat. Ledelsens opsjoner har en innløsningskurs på NOK 1,- og er betinget av ansettelsesforhold. Ingen av selskapene i konsernet har pensjonsordning for de ansatte ved årsskiftet. 1) Gjennom terminkontrakt har selskap kontrollert av konsernsjef Erik Pinnås rett og plikt til å kjøpe 5 000 000 aksjer.

Kostnadsført honorar til revisor utgjør for 2003:

Honorar (eks. mva i TNOK)	Mor	Konsern
Honorar for revisjon	163	607
Honorar for annen finansiell revisjon	151	290
Sum revisjonshonorar	314	897
Honorar skatte- og avgiftsrådgivning	52	129
Honorar andre tjenester	113	143

Note 11 - Konsernmellomværende

Morselskap (tall i TNOK)	Gjeld		Fordringer	
	2003	2002	2003	2002
Mellomværende med selskaper i samme konsern ved årsskiftet.				
Sum mellomværende	3 510	3 538	3 924	0

Noter

Note 12 - Aksjer i datterselskap

Morselskapet (tall i TNOK) Selskap	Anskaff. tidspunkt	Forretn.- adresse	Eier- andel	Ansk. kost.	Årsresultat 2003	Egenkapital 31.12.2003	Bokført verdi
iTechnology AS 1)	01.01.1998	Høvik	100 %	35 061	5	6 340	3 644
SymTech Nordic AS 2)	01.07.2002	Oslo	100 %	100	427	-247	100
SymTech Nordic AB 2)	01.07.2002	Stockholm	100 %	410	60	590	410
SymTech ApS 2)		København	100 %	328	-1 101	-999	6
PSI Systems AS		Rælingen	100 %	17 000	12 505	26 416	13 911
PSI Production AS		Stange	100 %	10 120	1 778	4 917	8 476
PSI Systems AB		Stockholm	100 %	19 350	-284	4 421	19 350
Sum				82 369	13 390	41 438	45 897

1) Tilkommet ved fusjon med iGroup ASA 2) Tilkommet ved fusjon med Cappit ASA

Note 13 - Aksjer i andre selskaper

Selskap (tall i TNOK)	Antall	Kostpris	Bokført verdi	Antatt markeds- verdi
Andre selskaper		329	0	*
CashGuard AB, A-aksjer	400 000	4 040	4 040	*
CashGuard AB, B-aksjer	6 051 095	23 134	23 134	39 332
Sum andre aksjer		27 503	27 174	

Investeringen i CashGuard AB utgjør en eierandel på 12,6% av kapitalen og 25,6% av stemmerettighetene i CashGuard AB pr. 31.12.2003. Antatt markedsverdi er beregnet utfra børskurs pr 31.12.2003. Det er kun B-aksjene som er listet på Stockholm Børs.
*) Markedsverdi er ikke offentlig tilgjengelig.

Note 14 - Finansielle markedsrisiko

Konsernet er eksponert for endringer i kursen på varer kjøpt i valuta, primært SWE, USD, Euro og Britiske Pund. Det benyttes ikke terminkontrakter for å sikre denne eksponeringen. Ved større ordre inngås det som regel avtale med kunden om at valutasingninger utover avtalte grenser skal kompenseres i salgsprisen. Valutarisiko knyttet til nettoinvestering datterselskaper i Sverige og Danmark er ikke sikret.

Note 15 - Transaksjoner med nærstående parter

Selskapet har kjøpt tjenester av selskap hvor styrets leder har bestemmende innflytelse jf. Note 10. for nærmere spesifikasjon. Datterselskapet, PSI Systems AS, inngikk 1 mars 2000 en 10 års leiekontrakt for lokalene i Slynga 10 med Pinnås Eiendom AS. Konsernsjef Erik Pinnås eier 45% av aksjene i Pinnås Eiendom AS.

Note 16 - Annen kortsiktig gjeld

Konsern (tall i TNOK)	2003	2002
Periodiserte inntekter	9 217	13 457
Avsatt restruktureringskostnader 1)	646	5 005
Påløpne feriepenger og lønn	7 512	9 067
Påløpne diverse kostnader	4 434	3 786
Sum	21 809	31 315

1) Avsetningen er knyttet til restrukturering PSI Group ASA (tidl. Cappit ASA), PSI System AS (tidl. Cappit Solutions AS) og Cappitasa AB.

Noter

Note 17 - Miljøforhold

Selskapet er pålagt av myndighetene å være med i en returordning for håndtering av elektronikkavfall. Returavfallet håndteres gjennom medlemskap i to virksomheter, Renas og Elektronikk Retur. Selskapet betaler en månedlig avgift for å delta i disse ordningene. Avgiften beregnes ut fra importert mengde av de aktuelle varene.

Note 18 - Proforma regnskapstall

Konsern (tall i TNOK)	2003	Proforma	
		2002	2001
Driftsinntekter	337 111	396 211	453 968
Andre driftsinntekter	0	0	0
<i>Sum driftsinntekter</i>	<i>37 057</i>	<i>37 057</i>	<i>53 587</i>
Vareforbruk	211 969	244 242	293 681
Lønn og sosiale kostnader	83 966	106 025	105 291
Andre driftskostnader	36 580	52 438	59 974
<i>Sum driftskostnader</i>	<i>332 515</i>	<i>402 705</i>	<i>458 946</i>
EBITDA	4 596	-6 495	-4 978
Avskrivninger	3 413	4 942	5 038
Avskrivninger goodwill	2 529	2 116	3 849
Nedskrivninger eiendeler	0	0	10 312
<i>Sum av- og nedskrivninger</i>	<i>5 942</i>	<i>7 058</i>	<i>19 199</i>
EBIT	-1 346	-13 552	-24 177
Netto finansposter	-9 056	2 962	2 936
Resultat før skattekostnad	7 710	-16 514	-27 113
Skattekostnad	0	4 624	1 400
Årsresultat	7 710	-11 890	-25 713
Minoritetens andel	0	1 637	1 080
Resultat pr. aksje			
Antall aksjer registrert	125 856 770	105 547 772	100 441 406
Resultat pr. aksje	0,061	-0,128	-0,267
Antall aksjer fullt utvannet	132 310 780	107 804 625	107 137 500
Resultat pr. aksje fullt utvannet	0,058	-0,110	-0,250
EBITDA pr. aksje	0,037	-0,062	-0,050

Note

Konsernene iGroup, Cappit og PSI fusjonerte med regnskapsmessig virkning fra 1.12.2002. PSI er det regnskapsmessig overtagende selskapet. Dette medfører at de offisielle regnskapstallene for 2002 inkluderer 12 måneder for PSI konsernet og 1 måned (desember) for iGroup og Cappit konsernet. Proforma regnskapet ovenfor viser situasjonen som om det regnskapsmessige virkningstidspunktet var henholdsvis 1.1 2001.

Note 19 - Annen finansinntekt

Inntektsført beløp MNOK 17,6 er fra følgende elementer:

Annen finansinntekt	
Regnskapsmessig gevinst på investering i CashGuard	14 491
Renteelement ved salg av Cappit AS, Danmark	1 732
Gevinst ved salg av iSolutions AS	200
Diverse	1 195
Totalt	17 618

Revisjonsberetning for 2003



■ Statsautoriserte revisorer

Ernst & Young AS
Oslo Atrium
Postboks 20
N-0051 Oslo

■ Forretningsregister:

NO 976 389 387 MVA

Tel. +47 24 00 24 00

Fax +47 24 00 24 01

www.ey.no

Medlemmer av Den norske Revisorforening

Til generalforsamlingen i
PSI Group ASA

Revisjonsberetning for 2003

Vi har revidert årsregnskapet for PSI Group ASA for regnskapsåret 2003, som viser et overskudd på kr 15 536 000 for morselskapet og et overskudd på kr 7 710 000 for konsernet. Vi har også revidert opplysningene i årsberetningen om årsregnskapet, forutsetningen om fortsatt drift og forslaget til anvendelse av overskuddet. Årsregnskapet består av resultatregnskap, balanse, kontantstrømpoppstilling, noteopplysninger og konsernregnskap. Årsregnskapet og årsberetningen er avgitt av selskapets styre og administrerende direktør. Vår oppgave er å uttale oss om årsregnskapet og øvrige forhold i henhold til revisorlovens krav.

Vi har utført revisjonen i samsvar med revisorloven og god revisjonsskikk i Norge. God revisjonsskikk krever at vi planlegger og utfører revisjonen for å oppnå betryggende sikkerhet for at årsregnskapet ikke inneholder vesentlig feilinformasjon. Revisjon omfatter kontroll av utvalgte deler av materialet som underbygger informasjonen i årsregnskapet, vurdering av de benyttede regnskapsprinsipper og vesentlige regnskapsestimater, samt vurdering av innholdet i og presentasjonen av årsregnskapet. I den grad det følger av god revisjonsskikk omfatter revisjon også en gjennomgåelse av selskapets formuesforvaltning og regnskaps- og interne kontrollsystemer. Vi mener at vår revisjon gir et forsvarlig grunnlag for vår uttalelse.

Vi mener at

- årsregnskapet er avgitt i samsvar med lov og forskrifter og gir et uttrykk for selskapets og konsernets økonomiske stilling 31. desember 2003 og for resultatet og kontantstrømmene i regnskapsåret i overensstemmelse med god regnskapsskikk i Norge
- ledelsen har oppfylt sin plikt til å sørge for ordentlig og oversiktlig registrering og dokumentasjon av regnskapsopplysninger i samsvar med lov og god regnskapsskikk i Norge
- opplysningene i årsberetningen om årsregnskapet, forutsetningen om fortsatt drift og forslaget til anvendelse av overskuddet er konsistente med årsregnskapet og er i samsvar med lov og forskrifter.

Oslo, 31. mars 2004

ERNST & YOUNG AS



Anders Jønsen
statsautorisert revisor

■ Besøksadresse:
Oslo Atrium
Christian Frederiks plass 6
0154 Oslo

■ Arendal, Bergen, Bli, Drammen, Fosnavåg, Fredrikstad, Holmestrand,
Horten, Hønefoss, Kongsberg, Kragerø, Kristiansand, Lørryk, Levanger,
Lillehammer, Moss, Måløy, Notodden, Oslo, Otta, Porsgrunn/Skien,
Sandefjord, Sortland, Stavanger, Steinkjer, Trondheim, Trondheim, Trondheim,
Vikersund, Ålesund

Styret



Leif Flemming Bakke, Oslo

Styreleder

Bakke er utdannet revisor ved Handelshøyskolen BI. Han eier og er daglig leder av Captura AS. Selskapet fokuserer på investeringer med behov for finansiell og operativ omstilling med potensiale for strukturelle transaksjoner. Har en rekke styreverv i selskaper i tilknytning til Captura-gruppen.



Ivar Formo, Oslo

Styremedlem

Formo er tidligere administrerende direktør for Industri-investor ASA og for Kistefos Venture Capital AS. Han har en rekke andre styreverv. Formo har gjennom de senere år arbeidet med omstilling og utvikling av mange virksomheter innen finans-, IT-, og telesektoren. Han har utdannelse fra NTHs maskinlinje og Bedriftsøkonomstudiet BI. Nylig ble han også valgt til styremedlem i CashGuard AB



Lars Grönberg, Stockholm

Styremedlem

Grönberg har i perioden 1983-2000 hatt flere toppstillinger i Skandinavia/Europa blant annet i Rank Xerox AB, Procordia Group AB, Kinnevik AB, TeleDanmark AS og Intrum Justitia Group. Grönberg arbeider nå i hovedsak med profesjonelt styrearbeid. Han er bl.a. styreleder i Connecta AB, Cambio Health Care Systems AB, Precise Biometrics AB, ProAct AB. I tillegg er han styremedlem i SongNetworks Holding AB. Nylig ble han også valgt til styreleder i CashGuard AB.

Konsernledelsen



Erik Pinnås, Oslo

Konsernsjef og CEO

Pinnås startet sin yrkeskarriere som servicetekniker med distriktsansvar Vestfold, Telemark og Aust-Agder for Scanvekt-Antonson AS i 1980. Deretter fulgte 4 år som selger i Pinnås System AS, og 4 år som salgssjef for strekkodeprodukter i UBI AS før han etablerte Pinnås System Industri i 1993. Erik Pinnås ble ansatt som daglig leder i Pinnås System International juni 1997.



Jørgen Waaler, Sandnes

Visekonsernsjef og CFO

Waaler er utdannet siviløkonom og MBA fra University of Wyoming 1983. Waaler har jobbet innenfor IT i hele sin yrkesaktive karriere, først som økonomikonsulent, konsulentsjef og IT-sjef i Fabritius AS, senere som adm. direktør i Norsk Computer Industri AS, salgssjef i Norsk Data AS, adm. direktør i European Trading Corporation AS og konsernsjef i iGroup ASA.



Asgaut Moe, Oslo

Økonomidirektør

Moe er utdannet revisor ved skattetatskolen i Oslo. Han har i tillegg spesialfag i skatterett fra Universitetet i Oslo og et halvårsstudie i økonomisk kriminalitet ved politihøgskolen i Oslo. Moe har 5 års erfaring som spesialrevisor ved Skattedirektorat og fylkesskattekontor før han ble ansatt som økonomisjef i Pinnås System International juni 1997.

Adresser



PSI Group ASA (hovedkontor)

Slynga 10, 2005 Rælingen
Postboks 134, 2011 Strømmen
Tlf.: +47 63 83 58 00
Web: www.psigroup.no
E-mail: psi@psi.no



SymTech Nordic AS

Rosenholmveien 25, Postboks 652
1411 Kolbotn
Tlf.: +47 64 00 68 00
E-mail: post@symtech.no
Web: www.symtech.no



iTechnology AS

Sandviksveien 22, Postboks 433
1323 Høvik
Tlf.: +47 815 44 011
Web: www.itechnology.no
E-mail: post@igroup.no



PSI Systems AS

Slynga 10, 2005 Rælingen
Postboks 134, 2011 Strømmen
Tlf.: +47 63 83 58 00
Web: www.psi.no
E-mail: psi@psi.no



SymTech Nordic AB

Enhagssligan 2
18740 Täby
Tlf.: +46 85 44 73 230
E-mail: info@symtech.se
Web: www.symtech.se



SymTech Nordic Aps

Center Boulevard 5
2300 København
Tlf.: +45 36 94 46 14
E-mail: salg@symtech.dk
Web: www.symtech.dk

PSI Systems avd. Rogaland

Travbaneveien 1, 4033 Stavanger
Tlf.: +47 51 44 37 37

PSI Production AS

Linstad Vestre
2310 Stange
Tlf.: 62 58 31 10

Antonson AS

Storveien 9
Postboks 139, 1624 Gressvik
Tlf: 69 32 96 20
Fax: 96 32 94 65
E-mail: info@antonson.no



PSI Systems AB

Pappersbruksallén 22
702 15 Örebro
Tel.: +46 19 16 62 80
Web: www.psinordic.se
E-mail: info@psinordic.se

PSI Systems AB avd. Stocksund

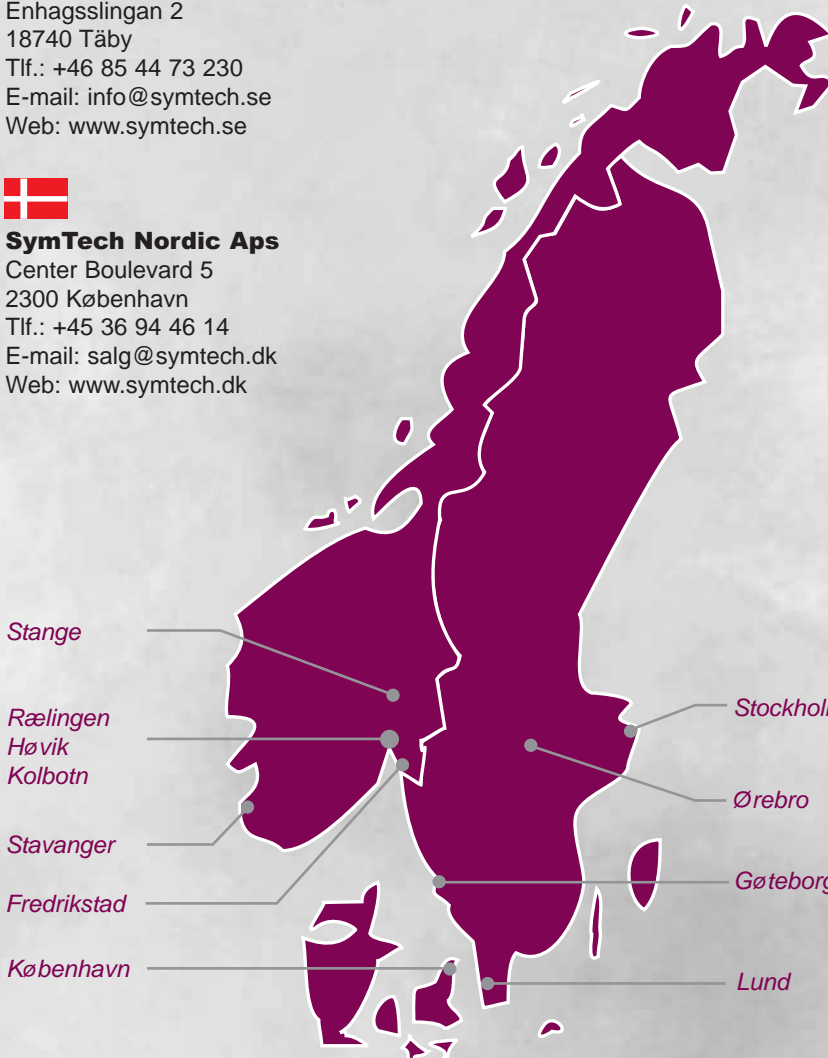
Brovägen 9
182 76 Stocksund
Tel.: +46 19 16 62 80

PSI Systems AB avd. Lund

Skiffervägen 12
224 78 Lund
Tel: +46 (0)46 23 54 80

Antonson Gruppen AB

Johannefredsgatan 2
Postboks 275 431 24 Mølndal
Tlf.: +46 (0)31 706 80 00
Fax: +46 (31) 706 80 80
Web: www.antonson.se
E-mail: info@antonson.se



Finanskalender

Onsdag 28. april: Generalforsamling kl. 16.00 - Vika Atrium, Konferansesenteret.

Onsdag 28. april: 1. kvartal resultat kl. 16.30 - Vika Atrium, Konferansesenteret.

Onsdag 12. august: 2. kvartal resultat.

Onsdag 27. oktober: 3. kvartal resultat.





PSI Group ASA

Slynga 10, Postboks 134, 2011 Strømmen
Tlf.: 63 83 58 00 - Fax: 63 83 58 01
E-mail: psi@psi.no - Web: www.psi.no